



Recept på 4 grymt bra säljmail

Mail 1

Hej [Namn],

[Reason to speak, exempelvis, förändring i företaget], vad spännande!
[Gemensam kontakt],
tipsade mig att vi hade kunnat hjälpa varandra.

[Information om vad ditt företag gör], [Hur ni kan samarbeta],

Är du ansvarig för detta på [företagsnamn], eller ska jag vända mig till någon annan?

Har du tid för ett kortare samtal imorgon kl. 10?

Allt gott,

[Signatur]

Mail 2

Hej [Namn],

Jag ville bara dubbelkolla att du mottagit mitt senaste mail?

Allt gott,

[Signatur]



Mail 3

Hej igen [Namn],

Jag förstår att du har mycket på ditt bord men jag tror verkligen att vi kan hjälpa dig med [Det ditt företag hjälper till med], [förslag på ett annat sätt att samarbeta än i mail 1],

Allt gott,

[Signatur]

Mail 4 (Breakup)

Hej [Namn],

Eftersom du inte svarat utgår jag ifrån att [Det ditt företag erbjuder] inte är prioriterat just nu. Jag har full förståelse för det, testar att höra av mig om ett halvår igen!

Mvh,

[Signatur]